

Seit 1976 entwickelt und baut Sesotec in enger Kooperation mit Kunden in aller Welt Hightech-Systeme für unterschiedlichste Anforderungen, damit Produkte in höchster Qualität mit maximaler Wertschöpfung hergestellt werden können. Mit intelligenten Technologien und Services zur Fremdkörperdetektion, Materialsortierung und -analyse trägt Sesotec dazu bei hocheffizient zu produzieren. Sesotec ist neben seinem Hauptsitz in Deutschland mit insgesamt neun Tochtergesellschaften in Frankreich, Spanien, Italien, Singapur, China, USA, Indien, Kanada und Thailand sowie mit über 60 Partnern in allen wichtigen Märkten der Welt vertreten. In der Sesotec Gruppe sind derzeit über 570 Mitarbeiter beschäftigt.

AUF UNSEREM ERFOLGSKURS SUCHEN WIR AKTUELL DICH ALS

SALES MANAGER FOOD ODER PLAST IM HOME OFFICE



Du liebst es im Vertrieb tätig zu sein! Du weißt, wie Du den Türöffner passend anbringst und Du genießt es auf die Erfolge hinzuarbeiten. Du bist sehr gut vernetzt und stark motiviert das Unternehmen und Dich selbst stets weiterzuentwickeln und besser zu machen. Das Produkt- und Service-Portfolio (wahlweise im FOOD oder PLAST) lernst Du nicht nur fundiert kennen, sondern weißt es auch gewinnend zu präsentieren und den Mehrwert, den wir unseren Kunden bieten, aufzuzeigen.

Deine Aufgaben:

- Gewinnung von Neukunden sowie Ausschöpfung von Wachstumspotenzial Bestandskunden
- Technische Kenntnisse und entsprechende Vermarktung unserer Produkte und Services
- Zusammenarbeit mit Kunden, Entwicklung und Produktmanagement im Bereich der Sonderprojekte
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen in Deutschland
- Selbstständiges Arbeiten auch im Home Office möglich

Dein Profil:

- Erfahrungen im Vertriebsgebiet Deutschland von erklärungsbedürftigen technischen Produkten oder Projekten.
- Branchenerfahrung, idealerweise mit industriespezifischem Netzwerk
- Sehr gute Englischkenntnisse von Vorteil
- Souveränes und gewinnendes Auftreten
- Ausgeprägte Reisebereitschaft

Sesotec befindet sich in einer landschaftlich und wirtschaftlich sehr attraktiven Region im Bayerischen Wald, ca. 150 Kilometer von München entfernt. Die Funktion kann deutschlandweit ausgeübt werden, der Dienstsitz befindet sich idealerweise im Vertriebsgebiet um somit nah am Kunden arbeiten zu können. Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Deine Kontaktaufnahme und Deine aussagekräftige Bewerbung per E-Mail!

Sesotec GmbH, Regener Str. 130, D-94513 Schönberg
Sesotec Human Resources
bewerbung@sesotec.com
Tel. +49 8554 308 1832

HINWEIS: Formulierungen sind generell gendergerecht gemeint und beinhalten die Ansprache aller Geschlechter (m/w/d)