

Sesotec-Kunden aus der Lebensmittel-, Kunststoff- und Recyclingindustrie stehen vor der Herausforderung, Nachhaltigkeit und Profitabilität vereinen zu müssen. Mit intelligenten Technologien und Services zur Fremdkörperdetektion, Materialsortierung und -analyse trägt Sesotec dazu bei, ressourcenschonend und hocheffizient zu produzieren. Seit 1976 entwickelt und baut Sesotec in enger Kooperation mit Kunden in aller Welt Hightech-Systeme für unterschiedlichste Anforderungen, damit Produkte in höchster Qualität mit maximaler Wertschöpfung hergestellt und Verschwendung von Ressourcen vermieden werden können. So lohnt sich nachhaltige und hochwertige Produktion für Mensch, Umwelt und Industrie. Sesotec ist neben seinem Hauptsitz in Deutschland mit insgesamt sechs Tochtergesellschaften in Singapur, China, USA, Indien, Kanada und Thailand sowie mit über 60 Partnern in allen wichtigen Märkten der Welt vertreten. In der Sesotec Gruppe sind derzeit 570 Mitarbeiter beschäftigt.

AUF UNSEREM ERFOLGSKURS SUCHEN WIR AKTUELL DICH ALS MITARBEITER IM VERTRIEBSINNENDIENST (CCC STAFF) (M/W/D) (SCHÖNBERG/NIEDERBAYERN oder DORSTEN/NORDRHEIN-WESTFALEN)



Vertriebsmitarbeiter bei Sesotec zu sein heißt, seine beruflichen Ambitionen ausleben zu können, denn eine Weiterentwicklung ist ein Bestandteil dieser Aufgabe. Damit machst Du Dich und das Unternehmen fit für die Zukunft – und leistest einen konkreten Beitrag zum Wohlergehen von Mensch und Umwelt. Für unsere erfolgreiche Entwicklung suchen wir nun auch Verstärkung im Vertriebsinnendienst und damit Dich, wenn Du einen großen Spaß daran hast mit unseren Kunden zu sprechen. Wir erwarten Stabilität und ein langfristiges Engagement von Dir und im Gegenzug bieten wir den Einsatz am Wahl-Standort Schönberg oder Dorsten und anteilig die Arbeit aus dem Homeoffice.

Deine Aufgaben:

- Kundenadministration, Klärung der auftragsbezogenen Kundenanfragen sowie der vertraglichen Vorgaben des Kunden
- Angebotserstellung und Auftragsabwicklung
- Stammdatenpflege und Auftragserfassung in SAP bzw Salesforce
- Einholung und Klärung von Liefer-, Zahlungs- und Versandbedingungen
- Gelegentlicher Einsatz an der Telefonzentrale, Besucherempfang oder auf Messen und Konferenzen
- Zusammenarbeit mit den Sales Managern im Rahmen der Kundenanfragen und der Auftragsabwicklung

Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder einer vergl. admin. Funktion
- Affinität zu Technik (Maschinen- & Anlagenbau), ggf. industriespezifische Erfahrungen
- Kenntnisse der SAP-Module bzw. Bereitschaft sich in diese einzuarbeiten
- Gute Englischkenntnisse (bzw. Interesse an einer Weiterbildung), weitere Fremdsprachenkenntnisse wünschenswert
- Persönliche Eignung für diese anspruchsvolle Aufgabe inkludiert u.a. eine sehr gewissenhafte Arbeitsweise, gute Kommunikationsfähigkeiten, Freude an Teamarbeit und Ergebnisorientierung

Sesotec befindet sich in einer landschaftlich und wirtschaftlich sehr attraktiven Region im Bayerischen Wald, ca. 150 Kilometer von München entfernt. Hier lassen sich die herausfordernden fachlichen Ansprüche im Rahmen Deiner Funktion bei uns mit dem Ausgleich in der umliegenden Natur bestens verbinden. Als Arbeitgeber bieten wir zudem noch eine ganze Reihe von Benefits an, welche Dir weitere Gestaltungsmöglichkeiten im Berufs- und Privatleben ermöglichen. Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Deine Kontaktaufnahme und Deine aussagekräftige Bewerbung per E-Mail!

Sesotec GmbH, Regener Str. 130, D-94513 Schönberg
Sesotec Human Resources
bewerbung@sesotec.com
Tel. +49 8554 308 1832

HINWEIS: Formulierungen sind generell gendergerecht gemeint und beinhalten die Ansprache aller Geschlechter (m/w/d)